

THE REASONS FOR THE COLLAPSE OF ENTERPRISES IN POLAND

Elżbieta Brągiel. Carpathian State College in Krosno (Poland).

E-mail: elzbieta.brągiel@kpu.krosno.pl

Małgorzata Górka. Carpathian State College in Krosno (Poland).

E-mail: malgorzata.gorka@kpu.krosno.pl

Bogusław Ślusarczyk. Carpathian State College in Krosno, University of Rzeszów (Poland). E-mail: boguslaw.slusarczyk @kpu.krosno.pl

Magdalena Dykiel. Carpathian State College in Krosno (Poland).

E-mail: magdalena.dykiel@kpu.krosno.pl

DOI: 10.32342/2074-5362-2020-2-29-1

Key words: *reasons for the collapse, bankruptcy, enterprises.*

Businesses operating in a market economy cannot guarantee the continuity of their operations. In economic realities, in addition to developing companies that work well, there are also companies that go bankrupt.

The article aims to analyze the situation and indicate the reasons for the collapse of enterprises in Poland. To do this, an analysis of the number of newly created and liquidated enterprises was conducted on the basis of data from the Central Statistical Office and a synthesis of the causes of their collapse based on a review of the literature.

The division of reasons for bankruptcy of companies into microeconomic reasons (endogenous, internal) and macroeconomic reasons (exogenous, external) is the most common. Microeconomic reasons lie in the enterprise - that is in its organizational structure, in the management system and in the economic information system. Macroeconomic causes of bankruptcy are defined as factors that are outside the sphere of direct influence of the enterprise. However, they have a great influence on the functioning of the economic entity, because they are directly or indirectly in its environment.

External (exogenous) and internal (endogenous) causes of enterprise collapse differ in the ability to anticipate and prevent them, as well as the intensity of their consequences. It is difficult to unambiguously relate them to specific sectors, the size of the enterprise or place of business.

Internal causes have a significant impact on businesses, but they are easier to identify, control and correct. External causes (although the force of influence is similar to internal ones) are much more difficult to predict, and their consequences are very severe.

The paper presents a generalized list of endogenous and exogenous factors that cause bankruptcies.

References

1. Boratyńska K. 2009. Przyczyny upadłości przedsiębiorstw w Polsce. [w] *Finanse 2009 – Teoria i praktyka*. Zeszyty naukowe 549, *Ekonomiczne Problemy Usług* No. 39, the University of Szczecin, Szczecin 2009, 450-457.

2. Czajka D. 1999. *Przedsiębiorstwo w kryzysie - upadłość lub układ*. Warsaw.

3. Górka K., 2011. *Postępowanie upadłościowe w procesach restrukturyzacji finansowej przedsiębiorstw*. [in:] *Nierówności społeczne a wzrost gospodarczy*, ed. R. Fedan, Publishing House of the University of Rzeszów, Rzeszów.

4. <https://polskatimes.pl/glowne-powody-bankructwa-firm/ar/c3-10144548> - access: 30.10.2020

5. <https://spiralazadluzenia.pl/wnioski-porady/przyczyny-upadku-firm.html> - access date: 30.10.2020
6. <https://spiralazadluzenia.pl/wnioski-porady/przyczyny-upadku-firm.html> 2020 - access: 30.10.2020;
7. Kowalik M. <https://konstytucjabiznesu.biz/6-kluczowych-powodow-dla-ktorych-firmy-w-polsce-upadaja/> - access: 30.10.2020;
8. Kuciński A. 2013. Niewypłacalność, upadłość przedsiębiorstw. Studies and Works of the Economic Faculty No. 5 – Jacob of Jutrbogk State Higher Vocational School in Gorzów Wielkopolski, 103-112.
9. Kuciński K. 2005. Powody upadłości przedsiębiorstw. [in:] Zagrożenie upadłością, ed. K. Kuciński, E. Mączyńska, SGH Publishing House, Warsaw.
10. Łukasz Zegar. <https://szkolenia.avenhansen.pl/artykuly/artykul-12-powodow-upadku-firm.html> - access: 30.10.2020;
11. Marciniak J. 2016. Najczęstsze przyczyny upadku i porażek przedsiębiorstw. <https://medium.com/restrukturyzacja/najcz%C4%99stsze-przyczyny-upadku-i-pora%C5%BCek-przedsi%C4%99biorstw-6b0a66614e8f> – access: 30.10.2020;
12. Nowak E. 2008. Rachunkowość jako źródło informacji o sytuacji finansowej przedsiębiorstw w ocenie zagrożenia upadłością. Barometr Regionalny. Analizy i Prognozy, No. 2 (12), the University of Management and Administration in Zamość.
13. Prusak B. 2011. Ekonomiczna analiza upadłości przedsiębiorstw – ujęcie międzynarodowe, Warsaw.
14. Przedsiębiorstwa niefinansowe powstałe w latach 2014–2018. 2019. The Central Statistical Office, Warsaw.
15. Raport o stanie sektora małych i średnich przedsiębiorstw w Polsce 2020. 2020. The Polish Agency for Enterprise Development, Warsaw.
16. Rogowski W. 2015. Przyczyny upadłości polskich przedsiębiorstw – aspekt teoretyczny [in:] Studies and Works of the Collegium of Management and Finance, SGH in Warsaw, Warsaw.
17. Świerk J., Banach A. 2013. Upadłość polskich przedsiębiorstw w latach 2009–2012. Przyczyny upadłości przedsiębiorstw, Zarządzanie i Finanse Journal of Management and Finance, Faculty of Management – the University of Gdańsk, 2/2, http://zif.wzr.pl/pim/2013_2_2_34.pdf
18. Wieczerzyńska B. 2009. Kryzys w przedsiębiorstwie. CeDeWu, Warsaw.
19. Wojtysiak-Kotlarski M. 2013. Przedsiębiorstwo a ryzyko bankructwa w kontekście doświadczeń gospodarki globalnej. Propozycja konceptualizacji ujęcia teoretycznego na tle przykładów przedsiębiorstw. [in:] Procesy upadłościowe i naprawcze w Polsce na tle doświadczeń Unii Europejskiej, ed. E. Mączyńska SGH Publishing House, Warsaw.
20. Zakrzewska-Krzyś H. <https://mojafirma.infor.pl/raport-dnia/214720,Przyczyny-upadlosci-przedsiębiorstw.html> – access: 30.10.2020.

Одержано 21.10.2020.